



Parque Tecnológico Walqa (Huesca)

Tlf. (+34) 902 906 412 Fax: (+34) 974 215 487
www.wdreams.com informacion@wdreams.com

Distribuido para España y Latinoamérica por:

SKIDATA
KUDELSKI GROUP



skiDreams es una solución vertical de software diseñada para controlar y solucionar gran parte de las necesidades diarias de una estación de esquí de una manera directa y sencilla. Cada módulo ha sido diseñado, revisado y actualizado con representantes de estaciones de esquí para satisfacer sus necesidades y están en constante mejora para ser adaptados a nuevos escenarios y a las últimas tecnologías.



WD.Estadísticas

Sistema de estadísticas e informes orientado a personal directivo y de sistemas de información de las estaciones.



WD.Skipay + Combopay

Convierta los forfaits RFID de sus clientes en potentes monederos electrónicos y almacén para otros servicios, todo en una sola tarjeta.



WD.Snowtracks

Sorprenda a sus clientes con **gráficos y estadísticas detallados** sobre su actividad en su estación.



WD.Webcams

Controle todas las cámaras de su estación, capturas, grabaciones, tours... desde un solo sitio. Integrado con Canon, Axis y los principales fabricantes de cámaras web.



WD.IPTV6

Su **propio portal .TV** para mostrar sus videos al mundo. Independiente y con la posibilidad de controlar la publicidad en los videos.



WD.Clearing

Compartir esquiadores entre estaciones. Aumentar el área de influencia. Entidad neutral realizando la liquidación



WD.WebShop

Permita a sus clientes comprar sus forfaits de una manera fácil y segura (B2C), gestione su red de agentes de venta (B2B) como hoteles, agencias de viaje, alquileres, escuelas... Venda forfaits en cajeros automáticos bancarios.



WD.VipPay

Sistema de pago por uso para ofrecer la máxima comodidad y las mejores condiciones a sus clientes VIP.



WD.Parte de Nieve.

Realice, actualice, controle y publique el parte de nieve diario de su estación de la manera más cómoda y sencilla posible.



WD.Abono de Temporada

Permita a sus clientes comprar sus abonos de temporada de la manera más cómoda, fácil y sencilla.



WD. CRS Central de Reservas

Aumentar oferta hotelera con establecimientos asociados Control de las ventas por la estación, el cliente tiene un único punto de referencia.



WD.Monitor on line

Datos en tiempo real de pistas y cajas. Accesible desde fuera de la estación. Fácil de usar e interpretar.



WD. ABONO DE TEMPORADA

La mejor solución para las estaciones de esquí.



skiDreams

Tecnología de nieve desarrollada por Webdreams

www.skidreams.es



- Permita a sus clientes comprar sus abonos de temporada de la manera más cómoda, fácil y sencilla.
- Evite las colas y la acumulación de trabajo en las taquillas al comienzo de la temporada
- Adelante los ingresos de la venta del abono de temporada y planifique su negocio

FACILIDAD Y COMODIDAD PARA SUS CLIENTES

WD.ABONO DE TEMPORADA le permite convertir su **WEBSHOPS** en una potente tienda orientada a la venta de los abonos de temporada de nuevos clientes y la recarga y activación de los abonos de los clientes existentes.

Los nuevos clientes podrán comprar sus abonos y los existentes recargarlos beneficiándose de ventajas y planes por fidelidad si la estación así lo desea.

En todo momento la estación tiene el **control de cada transacción** y el estado de cada pago **simplificando el trabajo diario** y evitando problemas y atascos en la apertura de la temporada.

El sistema permite llevar un estatus de la **información y documentación** suministrada por los clientes con derecho a comprar pases con precios especiales que necesiten aportar documentación legal (propietarios de apartamentos, residentes en zonas, sénior...)

y permitiendo que en su primera visita a la estación vayan directamente a esquiar y no a una taquilla.



MÚLTIPLES OPCIONES:

WD.ABONO DE TEMPORADA contempla las situaciones más habituales para este tipo de venta, esto es posible gracias al estudio de múltiples casuísticas junto con los clientes.

- 1 Es posible vender abonos de temporada a **nuevos clientes** captando todos sus datos completamente desde cero.
- 2 Actualizar datos de clientes existentes que hayan cambiado para recargar sus forfaits en la misma tarjeta que el cliente ya tiene.
- 3 En todo momento la estación controla y decide el precio al que recarga cada tipo de cliente en función de los parámetros que resulten interesantes.
- 4 Dispone de un control de los siguientes pasos a dar con cada bolsa de clientes (impresión de tarjetas, envíos postales si son necesarios, control del estado de los pagos...)
- 5 En la primera temporada de uso los datos de los clientes que ya existen para su estación son importados y podrán identificarse en su webshop para la compra de la manera que la estación decida (login & pass, DNI, número de tarjeta existente...)

WD.ABONO DE TEMPORADA admite varias formas de pago como tarjeta de crédito, transferencia bancaria, PayPal, pagos fraccionados, pagos entre múltiples usuarios etc.

- ✓ **INMEDIATEZ:** LOS CLIENTES ACUDIRÁN DIRECTAMENTE A LAS PISTAS A ESQUIAR, SIN TENER QUE INVERTIR TIEMPO EN LAS TAQUILLAS GENERANDO TRABAJO ADICIONAL A LA ESTACIÓN PARA LA EMISIÓN DE LOS ABONOS.
- ✓ **ADELANTO DE LOS INGRESOS:** ADELANTE LA CAMPAÑA DE VENTAS TODO LO QUE ESTIME NECESARIO, PUDIENDO OFRECER PRECIOS ATRACTIVOS POR ADELANTO EN LA COMPRA SIN DEPENDER DE QUE LOS CLIENTES PUEDAN DESPLAZARSE A LA ESTACIÓN, ADELANTANDO SUS INGRESOS PODRÁ PLANIFICAR MEJOR SU NEGOCIO Y SU TEMPORADA.
- ✓ **FACILIDAD:** TIENDA WEB DIRECTA E INTUITIVA, COMPLETAMENTE INTEGRADA EN LA TIENDA ONLINE DE FORFAITS DE LA ESTACIÓN.

- ✓ **ATRACTIVA:** LA WEBSHOP TRANSMITE COMODIDAD Y CONFIANZA, DONDE SUS CLIENTES DISPONDRÁN DE LA MÁXIMA SEGURIDAD QUE OFRECEN LAS ÚLTIMAS TECNOLOGÍAS DE PAGO PARA COMPRAR SUS ABONOS CON UNA SATISFACCIÓN TOTAL Y SINTIÉNDOSE DISTINGUIDOS DE LOS DEMÁS CLIENTES QUE ELIJAN EL MÉTODO TRADICIONAL DE COMPRA, OFRECIENDO LA MEJOR IMAGEN POSIBLE DE SU ESTACIÓN.
- ✓ **DINÁMICA:** AUMENTE SUS VENTAS MEDIANTE ESTRATEGIAS PLANIFICADAS DE MARKETING BASADAS EN DESCUENTOS POR ADELANTO EN FECHAS, CAPTACIÓN DE CLIENTES NUEVOS POR PARTE DE LOS EXISTENTES, PLANES FAMILIARES, CARNET JOVEN, RESIDENTES SEGÚN ZONAS... CUALQUIER PLAN QUE LA ESTACIÓN QUIERA ADOPTAR ES CASO DE ESTUDIO Y PUEDE SER IMPLEMENTADO EN SU SISTEMA.